



Techniczna wiedza w najlepszym wydaniu.



**PROCES ofertowania: analiza  
zapytania i kalkulacja kosztów  
realizacji zleceń konstrukcji  
spawanych.**

---

Tam, gdzie liczą się szczegóły



Techniczna wiedza w najlepszym wydaniu.

## [O TECHNICZNI.org](http://TECHNICZNI.org)

### Twoja droga do najlepszej wiedzy technicznej:

Jesteśmy grupą ekspertów, którzy mają ogromne doświadczenie w przemyśle.

Stosujemy narzędzia i metody, które umożliwią ci najlepszy dostęp do wiedzy.

Jesteśmy nastawieni na Twój sukces. Naszym celem jest dostarczenie realnej wartości.



### Tak rozumiemy potrzeby osób z którymi współpracujemy:

Jesteśmy TECHNICZNI, dlatego potrzebujemy najlepszej wiedzy.

Jesteśmy praktykami, dlatego potrzebujemy współpracy z najlepszymi fachowcami, którzy znają się na swojej robocie.

Jesteśmy w biegu, dlatego potrzebujemy najlepszych rozwiązań.



Techniczna wiedza w najlepszym wydaniu.

## Dlaczego to szkolenie?

Proces ofertowania jest kluczowym elementem działalności każdej firmy. Szczególnie jest to istotny proces przy złożonych projektach, takich jak wytwarzanie konstrukcji spawanych, gdzie występuje ogromna ilość różnych czynników wpływających na cenę.

Dokładna analiza zapytania ofertowego oraz precyzyjna kalkulacja kosztów pozwalają na przygotowanie atrakcyjnych i realistycznych ofert, które są fundamentem zdobycia nowych kontraktów.

Nieprawidłowości w tym procesie mogą prowadzić do strat finansowych, niskiej rentowności projektów oraz problemów z jakością realizacji. Dlatego też szkolenie to jest niezbędne dla firm, które chcą minimalizować ryzyka, doskonalić swoje procesy ofertowe i zwiększać swoją przewagę konkurencyjną na rynku.

Inwestycja w tą wiedzę szybko Ci się zwróci.



## Cel szkolenia

Poprawa efektywności i minimalizacja niezgodności w procesie kalkulowania i ofertowania.

## Dla kogo to szkolenie:

Szkolenie jest dedykowane dla:

- Menedżerów projektów w firmach wytwarzających konstrukcje stalowe.
- Specjalistów ds. ofertowania i kosztorysowania.
- Inżynierów produkcji i technologów.
- Pracowników działu zakupów i zaopatrzenia.
- Osób odpowiedzialnych za zarządzanie projektami i kontraktami.
- Przedsiębiorców i właścicieli firm z branży konstrukcji stalowych.



Techniczna wiedza w najlepszym wydaniu.

## Najważniejsze punkty szkolenia ! Co będziesz umiał !

Rozumienie istotnych procesów



Wpływu wytycznych na wycenę



Narzędzia i normy, które mogą pomóc w wycenie i analizie.



Analizę szczególnych wymagań klienta



## Pogram szkolenia:

### Dzień 1

Moduł 1	<p><b>Wprowadzenie do procesu ofertowania.</b></p> <p>Ten moduł wprowadza uczestników do kluczowych pojęć i etapów procesu ofertowania, kładąc fundamenty pod dalsze szczegółowe omówienie. Omówimy znaczenie i rolę ofertowania w zdobywaniu kontraktów oraz przedstawimy strukturę zespołu ofertowego.</p> <ul style="list-style-type: none"><li>➤ Definicja i znaczenie procesu ofertowania</li><li>➤ Kluczowe etapy procesu ofertowania</li><li>➤ Rola i odpowiedzialność zespołu ofertowego</li></ul>
Moduł 2	<p><b>Analiza zapytania ofertowego.</b></p> <p>W tym module uczestnicy nauczą się, jak dokładnie analizować zapytania ofertowe, weryfikować dokumentację techniczną i identyfikować kluczowe wymagania klienta. Skupimy się również na efektywnej komunikacji z klientem w celu wyjaśnienia wszelkich niejasności.</p> <ul style="list-style-type: none"><li>➤ Przegląd i weryfikacja dokumentacji technicznej</li><li>➤ Identyfikacja kluczowych wymagań klienta</li><li>➤ Komunikacja z klientem w celu wyjaśnienia niejasności</li><li>➤ Studium przypadku: Przykład analizy zapytania ofertowego</li></ul>



Moduł 3	<p><b>Kalkulacja kosztów realizacji zlecenia</b></p> <p>Ten moduł obejmuje szczegółowe metody kalkulacji kosztów materiałowych, robocizny, maszyn oraz transportu i usług zewnętrznych. Uczestnicy nauczą się, jak precyzyjnie szacować koszty, aby tworzyć konkurencyjne i realistyczne oferty.</p> <ul style="list-style-type: none"><li>➤ Kalkulacja kosztów materiałowych: wybór materiałów, ceny surowców, straty materiałowe</li><li>➤ Kalkulacja kosztów robocizny: czas pracy, stawki godzinowe, nadgodziny</li><li>➤ Kalkulacja kosztów maszyn: eksploatacja, konserwacja</li><li>➤ Koszty transportu i logistyki: transport materiałów i gotowych konstrukcji</li><li>➤ Koszty zewnętrznych usług: podwykonawcy, specjalistyczne usługi</li></ul>
Moduł 4	<p><b>Tworzenie i finalizacja oferty handlowej</b></p> <p>W ostatnim module uczestnicy dowiedzą się, jak przygotować i prezentować ofertę handlową, przeprowadzić wewnętrzną kontrolę jakości oraz skutecznie negocjować z klientem. Moduł zakończy się sesją pytań i odpowiedzi oraz dyskusją na temat najlepszych praktyk.</p> <ul style="list-style-type: none"><li>➤ Struktura i elementy oferty handlowej</li><li>➤ Prezentacja kosztorysu i harmonogramu</li><li>➤ Ustalanie warunków płatności i gwarancji</li><li>➤ Wewnętrzna kontrola jakości i zatwierdzenie oferty</li><li>➤ Negocjacje z klientem</li><li>➤ Dyskusja: Wyzwania i najlepsze praktyki w procesie ofertowania</li></ul>



Techniczna wiedza w najlepszym wydaniu.

## Trener



**Robert Bęczkowski**

Doktor inżynier w zakresie procesów technologicznych w obszarze spawalnictwa, jakości, zarządzania.

### Moja praca zawodowa to:

- Wykładowca akademicki,
- Instruktor,
- Konsultant techniczny w obszarach spawalnictwa,
- Konsultant techniczny w obszarach antykorozji,
- Konsultant techniczny w obszarach optymalizacji procesów.

### Moje stanowiska pracy:




- Dyrektora zarządzającego,
- Dyrektora produkcji,
- Głównego inżyniera spawalnika,
- Koordynatora systemów jakości ISO 9001, EN 3834, EN 1090,
- Pełnomocnika systemów jakości,
- Inżyniera projektu.
- Konsultant w kluczowych projektach technicznych w obszarze przetwórstwa metali.

## Oferta

**W tym szkoleniu zastosowano podwójny egzamin:**




- w dniu szkolenia,
- po tygodniu od szkolenia (aby, sprawdzić poziom przyswojonej wiedzy).

Zlecający po szkoleniu otrzyma raport o wynikach.

Termin wydarzenia 	10 lipiec 2024 (środa) 23 lipiec 2024 (wtorek)
Miejsce: 	ONLINE
Koszt 	985 zł netto



Techniczna wiedza w najlepszym wydaniu.

Czas szkolenia 	8h
W cenie 	Udział jednej osoby, certyfikat/zaświadczenie (w zależności od wyniku egzaminu), materiały w wersji elektronicznej, testy, sesja Q&A, dodatkowe <b>narzędzia / formularze. Raport.</b>
Certyfikacja 	Każdy uczestnik przed, w trakcie oraz po zakończeniu kursu będzie podchodził do testu podsumowującego jego wiedzę i angażującego w zajęcia. <b>Drugi egzamin po tygodniu od szkolenia, aby sprawdzić poziom przyswojonej wiedzy.</b>

### Zgłoszenia

- Wypełnij formularz na stronie:  
[Formularz zgłoszeniowy](#) lub
- Ten załączony w wersji .pdf i wyślij go na adres  
[biuro@techniczni.org](mailto:biuro@techniczni.org)

W razie pytań pisz do:

[olivia@techniczni.org](mailto:olivia@techniczni.org) lub na [biuro@techniczni.org](mailto:biuro@techniczni.org)

lub dzwoń 607 420 741